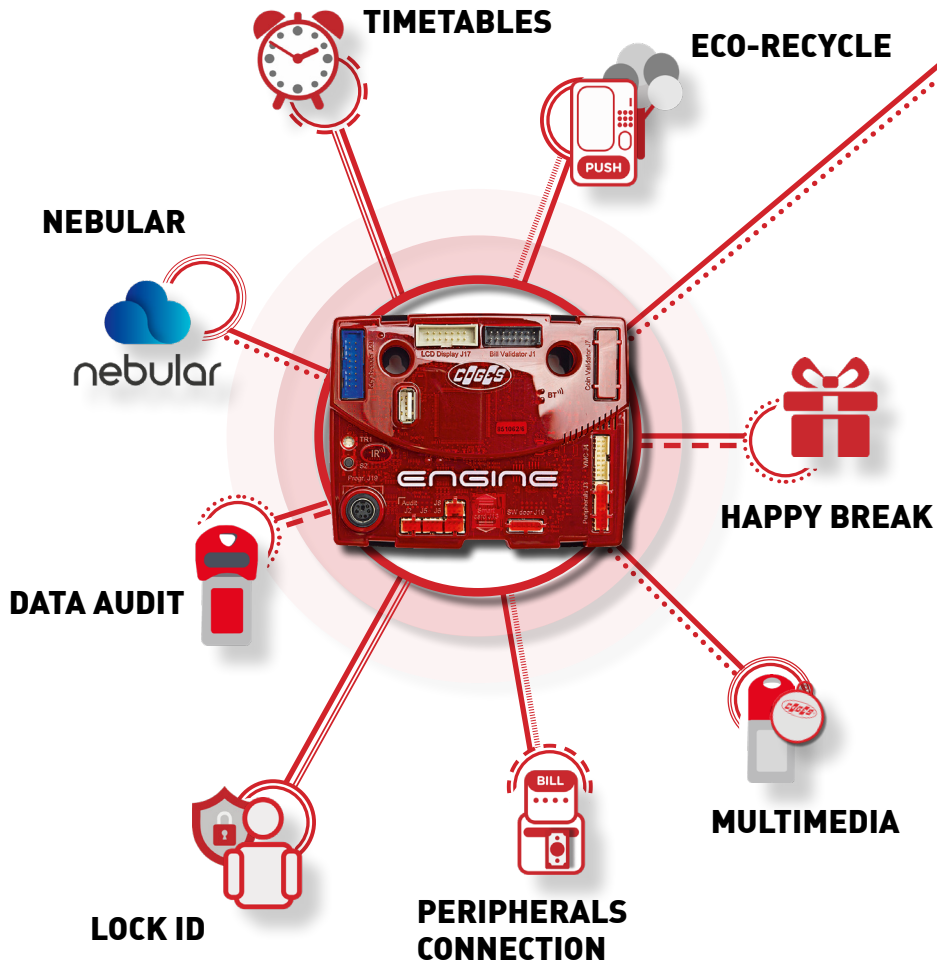




ENGINE
ABSOLUTE VENDING EXPERIENCE



experience + innovation

BONUS AND BENEFITS




Arricchisci l'esperienza d'acquisto dei tuoi clienti con numerosi bonus e benefits ed ottimizza le vendite di tutti i tuoi prodotti.

Cosa sono?

I bonus sono dei premi erogabili nella modalità d'acquisto cashless e permettono l'accredito di un valore di ricarica o l'erogazione di una vendita gratuita.

Esistono numerose tipologie di bonus, tutte programmabili da PC attraverso il Visual Programmer. Alcuni di essi sono programmabili anche attraverso l'E.C.S. Programmer.

I principali Bonus disponibili per Coges Engine sono:

-  Bonus di ricarica: l'accredito può avvenire su base giornaliera, settimanale o mensile.
-  Vendita gratuita: Concede un prodotto in omaggio dopo un tot di consumazioni.
-  Ricarica con banconote: l'accredito avviene all'inserimento di una banconota.

Quali sono i loro vantaggi?

Aumento delle vendite.



Fidelizzazione del cliente.



Sofisticate vendite promozionali.



Incentivo all'acquisto di prodotti specifici o dalle scarse vendite.



Automazione dei servizi gratuiti offerti alle aziende.



Consumazioni gratuite per l'utente finale.



Come si attivano?

Attiva il Visual Programmer (scaricabile da www.coges.it) da PC ed avvia la programmazione dei bonus nella voce di menu 11.11.0.

A questo punto verranno attivati i 16 menu corrispondenti ad altrettanti bonus. Fai doppio click su quello che desideri per attivare il suo Wizard di programmazione.

Imposta quindi i parametri che lo caratterizzano tra cui: il valore della ricarica, il numero di vendite gratuite, il tempo entro il quale effettuare le consumazioni, il periodo di validità ed eventuali altri parametri.

Come funzionano?

BONUS DI RICARICA: Il valore della ricarica può essere cumulabile o non cumulabile e la sua assegnazione avviene in base alla regolazione dei parametri temporali. La ricarica giornaliera avviene, ad esempio, se si verifica un cambiamento della variabile giorno rispetto all'ultimo acquisto.

VENDITA GRATUITA: L'assegnazione di un prodotto omaggio è legata al raggiungimento di un certo numero di consumazioni impostabile sotto la voce "Ogni n. vendite". Dopo l'erogazione, il contatore viene azzerato.

Per maggiori informazioni, scarica il Manuale Operativo.